



ЛИДЕР РЫНКА МФО в России

МигКредит
Краткий обзор компании

Март 2018

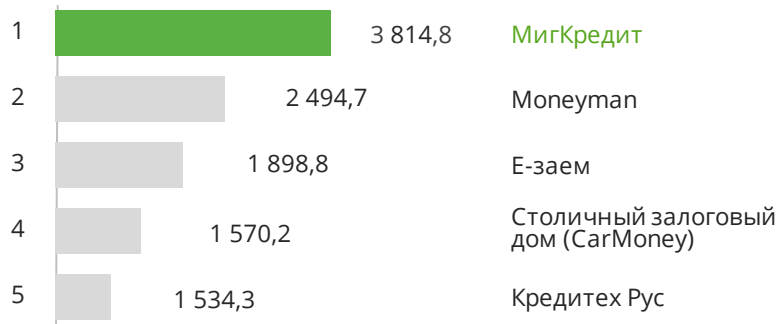
ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ



О КОМПАНИИ

- Компания МигКредит основана в 2011 году. На текущий момент является крупнейшим МФО в России.
- Выдает займы до зарплаты (3-14 тыс. руб. на срок 3-29 дней) и потребительские займы (15-100 тыс. руб. на срок 10-24 недель) через сеть региональных офисов продаж и в режиме онлайн.
- Сеть продаж насчитывает 79 офисов в 43 регионах России.
- Общий объем выданных с 2011 г. превышает 22,3 млрд. руб. (750 тыс. займов).
- Общий штат компании насчитывает 718 сотрудников.
- Основным бенефициаром компании является Н. Мамут.
- Членство в СРО Мир.

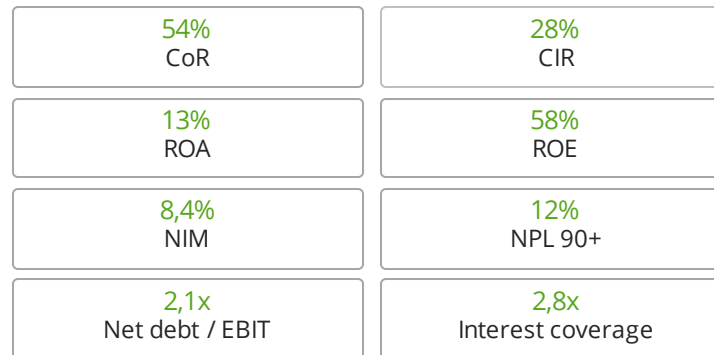
№1 Рынка по размеру портфеля на 01.01.2018*



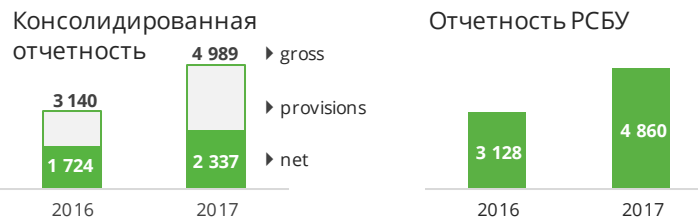
млн. руб.

*Источник: Эксперт РА <https://raexpert.ru/rankingtable/mfi/2017/main>

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ в 2017 г.



ВЫРУЧКА, млн. руб.



ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, млн. руб.



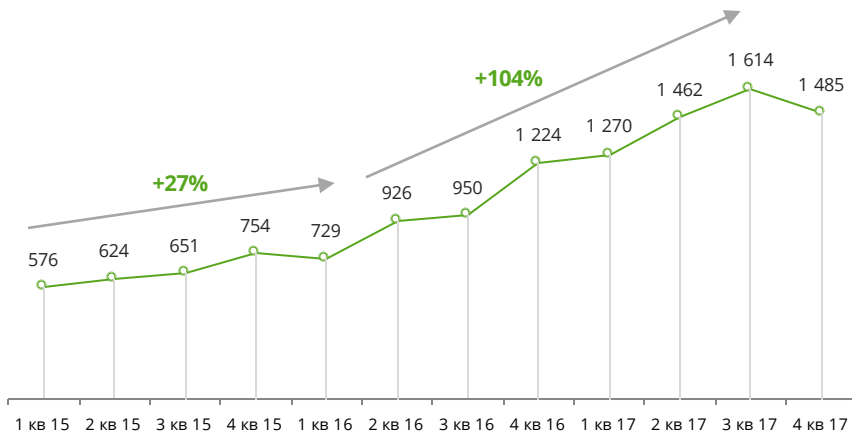
ВЫДАЧИ ЗАЙМОВ И РАБОЧИЙ ПОРТФЕЛЬ



ВЫДАЧА ЗАЙМОВ В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ, млн. руб.

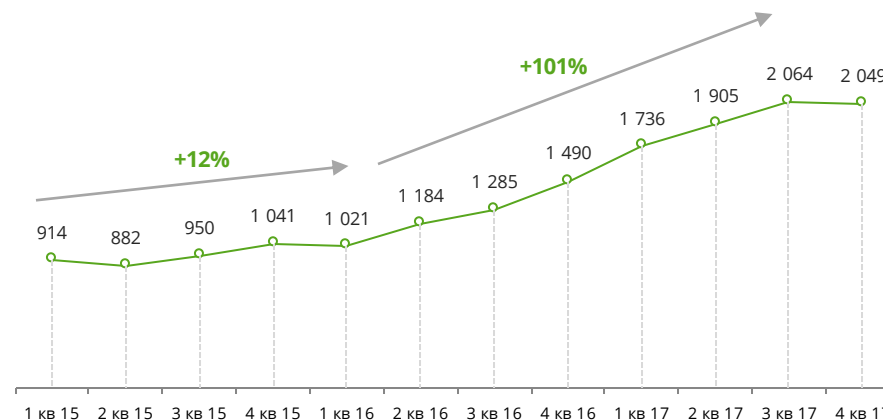
Займов, тыс. шт.	18,1	19,3	19,7	21,5	21,7	28,2	30,1	37,1	38,4	45,6	49,2	41,7
Размер займа, тыс. р.	32	32	33	35	34	33	32	33	33	32	33	36

ВЫДАЧА ЗАЙМОВ В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ, млн. руб.



- Начиная с 2016 г. наблюдается рост выдач займов при относительно стабильном среднем чеке.
- Количество выданных займов увеличилось с 22 до 42 тыс. шт. в квартал, объем выдач – с 729 до 1 485 млн. руб.
- В планах компании расширение продуктовой линейки и выход в другие сегменты.

РАБОЧИЙ ПОРТФЕЛЬ, млн. руб.



- С ростом объема выдач с начала 2016 г. наблюдается рост рабочего портфеля более чем в два раза. В дальнейшем ожидается продолжение существенного прироста рабочего портфеля, что потребует привлечения дополнительного фондирования.
- На текущий момент рабочий портфель фондируется за счет банковских кредитных линий.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ БИЗНЕСА



КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ

- В 2017 г. МигКредит начал реализацию долгосрочной стратегии, нацеленной на создание мультипродуктового ряда. К существующим продуктам (займы до зарплаты и потребительские займы) добавились POS, автокредиты, кредитные карты и обеспеченные займы.
- В результате диверсификации объем выданных в 2018 г. увеличится более чем на 70%, что потребует привлечения дополнительного фондирования.

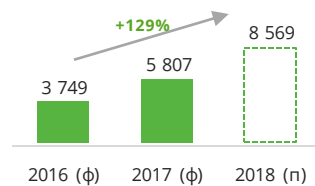
«ДО ЗАРПЛАТЫ» MIGONE ₹ 3-14 тыс. руб. ⌚ до 29 дней % 1.9%/день	ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ЗАЙМЫ ₹ 15-99,5 тыс. руб. ⌚ до 48 недель % 0.2-1%/день	POS / ePOS ₹ до 75 тыс. руб. ⌚ до 1 года % 0.16-0,18 %/день	РАССРОЧКА 0-12 ₹ 3-98 тыс. руб. ⌚ до 6 месяцев
АВТОКРЕДИТЫ ₹ до 500 тыс. руб. ⌚ до 5 лет	КРЕДИТНЫЕ КАРТЫ ₹ 3-98 тыс. руб. ⌚ до 52 недель	БАНКОВСКИЙ ПРОДУКТ ₹ до 300 тыс. руб. ⌚ до 2 лет	НАНО-ЗАЙМЫ МТС ₹ до 3 тыс. руб. ⌚ до 15 дней

КОМИССИОННЫЕ ПРОДУКТЫ

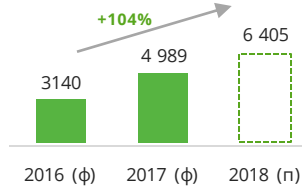
- С 2017 года осуществлен запуск продаж комиссионных продуктов, не требующих дополнительного фондирования.
- Планируемый доход в 2018 г. составит более 100 млн. руб.

КРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ	СТРАХОВЫЕ ПРОДУКТЫ
ТЕЛЕДОКТОР	КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ
НПФ	ЮРИДИЧЕСКИЕ КОНСУЛЬТАЦИИ

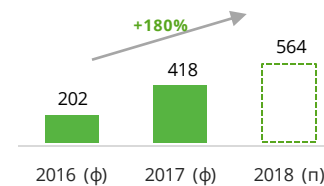
ВЫДАЧИ, млн. руб.



ВЫРУЧКА, млн. руб.



ПРИБЫЛЬ, млн. руб.



ПРЕДПОСЫЛКИ К ПОСТРОЕНИЮ МУЛЬТИПРОДУКТОВОГО ЛИДЕРА



АВТОМАТИЗАЦИЯ

- Полностью автоматизированный конвейер по выдаче займов.
- Скоринг и анализ на базе машинного обучения.

Цифровые каналы:

- веб-страницы и лендинги;
- мобильные приложения (iOS, Android);
- каналы коммуникации: персональные страницы, мессенджеры, и т.д.

Гибкая IT-архитектура:

- эффективное масштабирование на базе качественной IT-платформы (CRM Oracle.Siebel, USDB, BPM, DWH и т.д.).

СКОРОСТЬ & ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ

- Быстрая интеграция и отлаженные процессы по запуску продуктов (от автокредитов до потребительских займов и e-commerce)



Экспертиза:

- в онлайн-масштабировании продуктов;
- интеграция с большинством ключевых игроков;
- продукты из различных сегментов.

Электронный документооборот:

- при предоставлении услуг, в том числе при взаимодействии с партнерской сетью офлайн.

BigData:

- коммуникации, оценка клиентов, кросс-продажи.

Уникальные проекты:

- в сфере FinTech: онлайн POS-займы через сеть Связой;
- предоставление займов через МТС;
- виртуальные карты.

Agile:

- в развитии продуктов и услуг.

ПРОДВИНУТЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- Собственный открытый API, iFrame, R&D, низкие операционные издержки

ИНВЕСТИЦИИ В МИГКРЕДИТ



7 ПРИЧИН ИНВЕСТИРОВАТЬ В МИГКРЕДИТ:



- | | | |
|---|--|--|
| 1 | УСТОЙЧИВО ПРИБЫЛЬНАЯ КОМПАНИЯ на протяжении 5 лет | |
| 2 | ЛИДЕР РЫНКА МФО России (2018 г.) | |
| 3 | ГИБРИДНАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА: онлайн- и офлайн- выдачи | |
| 4 | ОТЧЕТНОСТЬ МСФО, успешное прохождение государственных проверок | |
| 5 | ФИНТЕХ компания, ориентированная на новые технологии в построении кредитных конвейеров | |
| 6 | ДИВЕРСИФИКАЦИЯ БИЗНЕСА мультипродуктовая линейка: POS-займы / Cash Loan / PayDay / Банковские продукты | |
| 7 | РАБОТА с государственными органами и общественными организациями: ЦБ, налоговые службы, СРО МИР | |

УСЛОВИЯ ПО ЗАЙМУ



СРОК, мес.	3 МЕСЯЦА	6 МЕСЯЦЕВ	9 МЕСЯЦЕВ	12 МЕСЯЦЕВ	24 МЕСЯЦА
СТАВКА, %*	17%	17%	17%	17%	14%
СУММЫ, млн. руб.	1,5–200	1,5–200	1,5–200	1,5–200	1,5–200
ВЫПЛАТА %**	ежемесячно/ в конце срока	ежемесячно/ в конце срока	ежемесячно/ в конце срока	ежемесячно/ в конце срока	ежемесячно/ в конце срока

* Специальные условия по ставкам для сумм от 10 млн. рублей.

** Выплата процентов на выбор клиента, ежемесячно или в конце срока действия договора (без капитализации).

*** Компания осуществляет выплаты налогов по займу. Согласно статье 226 НК РФ, организация, которая получила заем от физического лица и выплачивает ему проценты, обязана, как налоговый агент, исчислить, удержать у заимодавца с этих процентов сумму НДФЛ и уплатить ее в бюджет.



БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ!

migcredit.ru

+7 (495) 748 79 54

Investor@migcredit.ru

